

ANEXO 5

FICHA DE PRESENTACION DE PROPUESTAS PRODUCTIVAS DE CATEGORIA A

1 Datos Generales

Nombre de la Propuesta Productiva	<input type="text"/>
Monto Total de Inversión	<input type="text"/>
Cofinanciamiento solicitado	<input type="text"/>

1.1 Denominación o Razón Social del Agente Económico Organizado (AEO)

1.2 Naturaleza del AEO (Marcar con una X)

Un conjunto de personas naturales organizadas	<input type="checkbox"/>
Persona jurídica	<input type="checkbox"/>
	Indicar tipo de persona jurídica
	<input type="text"/>

1.3 Datos de la AEO

Si son personas naturales organizadas, indicar fecha de constitución y adjuntar copia de la Asamblea o Acta de Constitución

Si es persona jurídica, indicar número de RUC

1.4 Ubicación de los AEO

Departamento	<input type="text"/>
Provincia	<input type="text"/>
Distrito	<input type="text"/>
Dirección	<input type="text"/>
Centro Poblado	<input type="text"/>

¿El centro poblado pertenece a la capital del distrito?	<input type="checkbox"/> Si	<input type="checkbox"/> No
¿El centro poblado es rural o urbano?	<input type="checkbox"/> Rural	<input type="checkbox"/> Urbano
Número de hogares que participan en el AEO	<input type="text"/>	
Años de experiencia del AEO	<input type="text"/>	

1.5 COMPOSICION DE LA JUNTA DIRECTIVA (en el caso de personas naturales organizadas)

La Junta Directiva está Compuesto por:

	Nombres y apellidos	DNI
Presidente (a)		
Secretario (a)		
Tesorero (a)		
Fiscal		
Vocal		

1.6 Representante Legal de la Persona Jurídica

Nombres y apellidos

Cargo

1.7 Datos de la persona con quien debe efectuarse la comunicación

Nombres y apellidos

Dirección exacta

Teléfono/Celular

Correo electrónico

1.8 Participantes de los AEO (Según sea el caso)

a) Sola para personas naturales organizadas

Nuestro AEO está organizado por (poner cantidad de personas) personas naturales, de los cuales son hombres y son mujeres
 (adjuntar padrón de participantes)

b) Solo para personas jurídicas

Nuestro AEO está organizado por socios o asociados, de los cuales son hombres y son mujeres

(adjuntar padrón de asociados)

2 PROPUESTA PRODUCTIVA

2.1 DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA: Nuestra propuesta consiste específicamente en:

--

2.2 UBICACIÓN EN LA CADENA PRODUCTIVA: La propuesta productiva interviene en las siguientes actividades

Ubicación de la cadena productiva	Marca	Describir brevemente
Producción		
Post-producción		
Transformación		
Comercialización		

2.3 PERSPECTIVA DE LA DEMANDA: ¿A quién y donde venderemos nuestro producto y/o servicio luego del cofinanciamiento solicitado?

--

2.4 JUSTIFICACION DEL COFINANCIAMIENTO: Consideremos que el cofinanciamiento solicitado ayudara a reforzar los siguientes aspectos de nuestra producción y/o comercialización

	aspectos de nuestra producción y/o comercialización a reforzar
1	
2	
...	

3 INGRESOS

	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
INGRESOS					
Ingresos					
Precio					
Cantidad de producto (o servicio) por unidad					
Total Ingresos por ventas					

4 SOLICITUD DE COFINANCIAMIENTO

Detalle del requerimiento de materiales, equipos, infraestructura, insumos de Propuesta Productiva.

INVERSIÓN	Monto Financiado por los AEO (S/.)	Monto Financiado por el GR o GL(S/.)	Total Inversión (S/.)
COMPONENTES			
Componente 1:Denominación x			
Componente 2:			
Componente 3:			
Componente n:			
Total			

5 COSTOS DE OPERACIÓN

COSTOS DE OPERACIÓN	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
1. Costos Indirectos					
2. Costos Directos					
3. Gastos de administración					
4. Gastos de ventas					
Total Costos de Operación					

6 FLUJO DE CAJA DE LA PROPUESTA PRODUCTIVA

FLUJO DE CAJA SIMPLIFICADO						
CONCEPTO	AÑO 0	AÑO1	AÑO2	AÑO3	AÑO4	AÑO5
(A) INGRESOS TOTALES						
(B) EGRESOS TOTALES						
(C) FLUJO DE CAJA ANTES DE IMPUESTOS						

Referencias:

Flujo de caja año "t": (A) Ingreso total año "t" - (B) Egreso total año "t".

Parámetros de evaluación:

El periodo de evaluación podrá ser 5, dependiendo de la naturaleza del negocio

La tasa de descuento privada aplicable al flujo de caja será el 10%.

6.1 Calcular los indicadores financieros (VAN y TIR financiera) del proyecto, nivel de ventas, utilidades y capacidad de generación de fondos para repagar financiamiento.

Valor actual neto(VAN)			
Tasa Interna de Retorno(TIR)			
Ventas en los próximos 5 años(S/.)			
Utilidades en los próximos 5 años (S/.)			

6.2 Determinar el nivel de ventas que permite cubrir los costos totales tantos fijos como variables (Punto de Equilibrio)

--

7 ANEXOS

Incluir como anexos el estudio de propuesta productiva y precisiones de algunos puntos considerados en las ficha.